



OBJECTIFS

En projet ou déjà engagé dans une activité de vente en circuits courts, la question du juste prix de vente est toujours délicate à résoudre. En effet, de nombreux paramètres sont à prendre en compte pour déterminer ce prix. Il résulte souvent d'un équilibre entre le prix de revient, le prix de marché et le prix psychologique.

Cette formation a pour objectif, à travers le calcul du prix de revient, de vous aider à définir précisément le prix de vente de vos produits.

CONTENU

- Qu'est-ce que le juste prix ?
- Quelle liaison entre prix de vente pratiqué et autonomie ?
- C'est quoi un prix de revient, Quelle est la différence avec un coût de production ?
- Les critères à intégrer dans le calcul du prix de revient.
- Le passage du prix de revient au prix de vente.
- Stratégie de commercialisation.

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Travail collectif.
Présentation de l'outil prix de revient.
Exercices sur cas réels.

INFORMATIONS PRATIQUES



Dates

27 septembre 2022 et octobre 2022
(date à préciser)



Durée

2 journées (14 heures)



Lieu

Proximité de Laval



Intervenants

Richard Laizeau

Arboriculteur bio, formateur en stratégie commerciale et gestion



Public visé

Producteurs ou porteurs de projet.

PRÉ-REQUIS

Aucun.

RENSEIGNEMENTS ET INSCRIPTIONS

CIVAM BIO

Moïse CORNÉE

Animateur circuits courts

02 43 49 97 21 ou 07 83 12 11 92

circuitscourts@civambio53.fr



• Civam BIO 53 •
Les Agriculteurs BIO de la Mayenne