

## CHIFFRE CLÉS

- **90% d'installations** à l'issue du portage d'activité
- **50 entrepreneurs** à l'essai accompagnés/an
- **46%** des projets accompagnés sont en maraîchage
- **35%** des projets accompagnés ont une activité de transformation
- En moyenne **15 jours** d'accompagnement / entrepreneur à l'essai / an



## Contacter la CIAP

**CIAP Pays de la Loire**  
02 40 20 83 93

31 boulevard Albert Einstein - 44300 Nantes  
contact@ciap-pdl.fr - <https://ciap-pdl.fr>

**CIAP Loire Atlantique**  
06 40 79 73 79

31 boulevard Albert Einstein  
44300 Nantes

**CIAP Maine et Loire**  
06 04 19 05 35

70 route de Nantes  
49610 Mûrs-Erigné

**CIAP Mayenne**  
07 81 55 55 40

6 rue Pierre Lemonnier  
53960 Bonchamps-Lès-Laval

**CIAP Sarthe**  
06 95 05 08 08

16 avenue Georges Auric  
72000 Le Mans


**CIAP Vendée**  
07 68 93 01 73

La Vergne Babouin  
85000 La Roche-sur-Yon



## SES PARTENAIRES FINANCIERS



 **Le portage d'activité :  
un outil d'accompagnement  
pour s'installer  
progressivement**

Un dispositif innovant et adapté  
pour la création ou la reprise  
d'activité agricole



**Le portage d'activité est un dispositif d'accompagnement au démarrage** d'activité dans le cadre d'une Coopérative d'Activité et d'Emploi (CAE)

### Objectifs du portage d'activité pour l'entrepreneur à l'essai

- 1. Sécurisation du foncier** avec la CIAP co-preneuse du bail / prêt à usage, avec mobilisation possible des aides PAC
- 2. Mise en place de l'outil de production**
  - lancement de la production
  - commercialisation des produits
- 3. Réalisation des premiers investissements** via **l'enveloppe de préfinancement** de la CIAP (serres, cheptel, tracteur...)
- 4. Coréalisation** de la gestion administrative et comptable :
  - développement de l'autonomie de l'entrepreneur à l'essai
  - montée en compétences entrepreneuriales
- 5. Maîtrise** technique et économique du projet
- 6. Intégration** au territoire et renforcement de la crédibilité auprès des partenaires



## UN ACCOMPAGNEMENT SUR MESURE : 15 JOURS DE SUIVI EN MOYENNE / AN

| Jusqu'à la contractualisation   | Pendant le suivi   | A la sortie  |
|---|--|--|
| <ul style="list-style-type: none"> <li>• 2 à 3 RDV individuels</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>• 2 RDV individuels / an et échanges téléphoniques</li> <li>• 6 journées collectives (coût de revient, appropriation de l'outil de gestion...)</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>• 1 RDV individuel</li> <li>• 1 Réunion collective</li> <li>• Emission de la facture de sortie (revente des immobilisations, stock...)</li> </ul> |

### Contributions

- Forfait : 960 euros / an / entrepreneur à l'essai
- 7,1 % du volume d'activité
- 2 % du volume d'investissement HT
- 1,5 % de l'enveloppe de préfinancement TTC

### Services optionnels (coûts supplémentaires)

- Embauche de salariés saisonniers
- Réalisation des déclarations douanières pour l'entrepreneur à l'essai

### Enveloppes de préfinancement mobilisables

- 40 000 € TTC pour un projet végétal
- 60 000 € TTC pour l'élevage de petits ruminants, de porcs, de volailles
- 80 000 € TTC pour l'élevage bovin

*1/3 pour l'avance de trésorerie et 2/3 pour l'investissement*

### Situation de l'entrepreneur à l'essai

- Contrat d'Appui au Projet d'Entreprise (CAPE) d'1 an renouvelable 2 fois
- Reversement du bénéfice après cotisations sociales
- Maintien de la couverture sociale antérieure dont les droits Pôle Emploi